



**Décrocher un job juste
après le diplôme ?
Avec l'apprentissage,
c'est 100% gagnant !**

Formation
d'un an

Formation gratuite et rémunérée

Distech.fr

A smiling man with glasses and a woman with a bun looking at a laptop in a meeting.

LA FORMATION DÉDIÉE AUX MÉTIER S DE LA FILIÈRE “BOISSONS”

Marché de la
Consommation Hors
Domicile



DISTECH a été créée à l'initiative de quelques producteurs et des entreprises de distribution de boissons pour former leur futurs collaborateurs.

Cette formation connaît depuis 1981 un grand succès auprès de la profession et constitue en France un exemple unique de partenariat entre la distribution de gros, la production industrielle et l'Université de Lorraine.

Débouchant sur des diplômes homologués par l'État, les formations Distech s'adressent non seulement aux jeunes désireux de rejoindre les métiers de la boisson mais également aux collaborateurs déjà en poste, porteurs d'un projet d'évolution professionnelle.

Environnement.

LE MARCHÉ CHD

Plus de 200 000 points de vente
approvisionnés par le distributeurs CHD

- Cafés
- Brasseries
- Cafés-brasseries
- Restaurants
- Chaînes de restaurant (Buffalo, Courtepaille, Léon de Bruxelles, groupe Accor...)
- Restauration collective
- Boîtes de nuit
- Le 3e marché (collectivités, salles de spectacles, complexes sportifs, armées, hôpitaux, mairies...)
- Vente à emporter (boulangeries, restauration ethnique...)





“ Mon CDI était assuré avant la fin de mon alternance”



**Depuis sa
création,
Distech
s'appuie sur
des partenaires
impliqués**



Avenir.

DES MÉTIERS OPÉRATIONNELS ET DES CARRIÈRES ÉVOLUTIVES

Distech prépare aux métiers de la fonction logistique et commerciale dans les entreprises de la filière “boissons”.



**Déjà
plus de
1000
étudiants
formés
depuis
la création
de DISTECH**



Zoom sur la fonction commerciale

Développer le chiffre d'affaires de son secteur par :

- la fidélisation des clients et le développement de l'activité sur les points de vente
- l'animation, le conseil et l'aide à la revente
- le développement de gammes de produits chez le client
- la satisfaction client et le développement du portefeuille clients
- le suivi des contrats et des encaissements

Formation en B TO B

- Chef de secteur
- Chef des ventes
- Directeur commercial

Zoom sur la fonction logistique

- Gérer les approvisionnements, les stocks et les tournées de livraison
- Optimiser les conditions de stockage et de livraison
- Optimiser le processus logistique
- Encadrer les chauffeurs livreurs et préparateurs de commandes
- Garantir le meilleur service
- Respecter la réglementation en matière de sécurité et d'hygiène

- Assistant d'exploitation
Gestionnaire de stock
- Responsable logistique
Responsable d'exploitation
- Directeur
logistique

LA FORMATION EN ALTERNANCE, C'EST 100% DE DÉBOUCHÉS

La formation comporte près de 540 h de cours animées par des enseignants et des professionnels de la distribution en alternance avec 23 semaines de stages pratiques en entreprise.



Lieu de la formation :

IAE NANCY
SCHOOL OF MANAGEMENT
UNIVERSITÉ DE LORRAINE

Contenu de la formation :

- 23 semaines en entreprise
- 23 semaines à l'Université

Près de 540 heures de cours dispensées par :

- Des enseignants
- Des professionnels

LE PROGRAMME.

Les unités d'enseignement	Heures	
	Cours	Dont spécialisation
UE 1 : Univers professionnel	85	
UE 2 : Finance Transaction du fonds de commerce*	70	10*
UE 3: Marketing et vente Gestion d'une équipe de vente* Façonner le point de vente* La prospection* Activité conseil du responsable commercial CHD*	125	60*
UE 4 : Logistique Logistique de distribution	93	40*
UE 5 : Management et développement Animation des hommes**	75	20*
UE 6 : Environnement juridique Le développement durable et la RSE*	92	10*
UE 7 : Projet tutoré	150	
UE 8 : Stage		

* total des heures option commercial : 540 h

** total des heures option logistique : 540 h

Rémunération.

**ÊTRE PAYÉ
POUR ÉTUDIER,
ÇA REND SEREIN**



Une formation universitaire et professionnelle gratuite

Un statut d'apprenti rémunéré au minimum à 61% du SMIC/ mois (soit environ 12000 euros/an)

Aide pour le double hébergement (300 euros par mois pendant 8 mois)*

* sous réserve de validation par la commission

**100 %
DE DÉBOUCHÉS**

Un emploi assuré dans un secteur d'activité dynamique

Un diplôme délivré par l'Université de Lorraine selon les normes LMD

90% de nos étudiants sont embauchés dans les 3 mois après l'obtention de leur diplôme.



MODALITÉS D'ADMISSION

La formation s'adresse aux étudiants âgés de moins de 30 ans

Titulaires d'un diplôme de niveau bac +2 ou d'un diplôme équivalent reconnu

ou titulaires du baccalauréat et justifiant d'une expérience professionnelle significative de 3 ans dans la distribution de gros de boissons.

Épreuves de sélection :

Tests (compréhension, aptitude, personnalité)

Entretien devant un jury comprenant universitaires et professionnels. Pour être définitivement admis, les candidats admissibles devront avoir signé un contrat d'apprentissage avec une entreprise de distribution de boissons avant la rentrée universitaire de septembre.

L'IAE NANCY EN QUELQUES MOTS

L'IAE Nancy School of Management accueille près de 2000 étudiants et auditeurs au sein d'une trentaine de formations compétitives de niveau Master, de deux licences classiques et de diverses formations professionnelles. Il comprend une soixantaine d'enseignants et d'enseignants chercheurs intégrés dans les laboratoires lorrains de recherche, 350 intervenants professionnels d'horizons divers et un réseau d'une vingtaine de partenaires étrangers dans le cadre de relations d'échanges.



Comment s'inscrire à la licence professionnelle Distech 1 ?



**DISTECH
IAE NANCY SCHOOL
OF MANAGEMENT**

**Campus ARTEM
90 rue Sergent Blandan
BP 70618
54010 - Nancy Cedex**

**Tél. 03 72 74 16 55
isabelle.kohr@univ-lorraine.fr**

**Télécharger le dossier
d'inscription sur distech.fr**

